

# **Descuentos por Clientes**

SAIT te permite aplicar descuentos a clientes en específicos para un artículo en particular, o para alguna de las clasificaciones de los productos (Línea, Familia, Categoría, Depto.).

Si lo que desea es aplicar descuentos a <Todos los Productos> lo conveniente es otorgar el descuento directamente en el cliente, esto en el menú de ventas / clientes.

### A. Agregar un Descuento a un Cliente

Ir al menú de Ventas / Descuentos y Promociones / Descuentos por Cliente.

- 1. Seleccionar la opción de [Agregar].
- 2. Deberá seleccionar el cliente al que desea aplicar el descuento.
- 3. Deberá especificar el artículo al que SOLAMENTE desea aplicar el descuento. (si lo deja en blanco se aplicará a todos los artículos)
- 4. O bien, si no es un artículo en particular, especificar la línea, familia, categoría o departamento.
- 5. Especificar la lista de precio a utilizar para los productos.
- 6. O bien, definir el porcentaje de descuento a aplicar para los productos definidos.
- 7. Ya que se definieron las restricciones deberá dar clic en [Agregar].

🕤 Agregar Descuentos y Precios por Cliente 📃 📼 💌
Cliente 8 ? MUEHLSTEIN DE MEXICO, S.A. DE C.V.
(Blanco = Todos)
Clave SCC ? ABRILLANTADOR
Linea ?
Eamilia ?
Categoría ?
Lista de Precio 1 % Descuento 10.00 Cerrar

#### B. Modificar un Descuento a un Cliente

Ir al menú de Ventas / Descuentos y Promociones / Descuentos por Cliente.

Una vez seleccionado el registro deseado dar clic en la opción [Modificar].

1. Realizar las modificaciones necesarias en el formulario y dar clic en [Modificar].



🕤 Modificar D	escuentos y Precios por Cliente	- • •
Cliente	8 ? MUEHLSTEIN DE MEXICO, S.A. DE C.V.	
(Blanco = Tod	os)	
Clave	SCC ? ABRILLANTADOR	
Linea	?	
<u>F</u> amilia	?	
<u>C</u> ategoría	?	
Lista de <u>P</u> rec % <u>D</u> escuer	cio 1 💌 Modificar Cerrar	

## C. Eliminar un Descuento a un Cliente

Ir al menú de Ventas / Descuentos y Promociones / Descuentos por Cliente.

- 1. Una vez seleccionado el registro deseado dar clic en la opción [Eliminar].
- 2. De manera informativa se muestra la información anteriormente capturada.
- 3. Si la información que desea eliminar es la correcta dar clic en [Eliminar].

### D. Búsquedas de Descuentos por Cliente

Ir al menú de Ventas / Descuentos y Promociones / Descuentos por Cliente.

Deberá indicar la clave del cliente, o presionar la tecla [F2] para hacer la búsqueda del cliente.

En la parte inferior se mostrarán todos los descuentos que tenga definido el cliente indicado.

Súsqueda de Clientes			
Buscar MU			
Para una búsqueda más precisa	, puede incluir hasta 4 pal	abras	
MUEHLSTEIN DE MEXICO, S.A. DE C.V.	8 5343 0080 4	AV. LOMAS VERDESSAN NICOLAS	MME960129RJ0
			-
1			
Configurar		Ag	regar <u>M</u> odificar



## E. Exportar el Catálogo de Descuentos a Excel

Este proceso es muy sencillo lo único que se tiene que hacer es:

En el menú de menú de Ventas / Descuentos y Promociones / Descuentos por Cliente, seleccionar la opción de [Excel] y listo.

	Z	×	×	•
<u>A</u> gregar	Modificar	<u>E</u> liminar	E <u>x</u> cel	Cerrar

# **Definir Promociones**

SAIT permite aplicar promociones para un artículo en particular, o para alguna de las clasificaciones de los productos (Línea, Familia, Categoría, Depto.).

Esta opción permite definir el rango de fechas en que permanecerá vigente la promoción, o limitar el número de promociones a aplicar.

Además, se permite definir las sucursales en donde se replicará la promoción o definir el cliente al que solamente desean beneficiar.

Si lo que requiere es aplicar descuento a un artículo sin especificar rango de fechas, puede hacerlo directamente en el menú de <Inventario / Catálogo de Artículos y Servicios>.

Pueden aplicar el número de promociones que deseen, de la forma que la empresa lo requiera.

Para acceder a esta opción de descuentos por cliente, deberá ingresar al menú de Ventas / Descuentos y Promociones / Promociones.

#### Previo a la Definición de Promociones

Antes de empezar a definir y utilizar las promociones dentro de SAIT, deberá de asegurarse que en la configuración general del sistema, este habilitada la facultad para el manejo de las promociones.

Para verificar lo anteriormente descrito, deberá de seguir los siguientes pasos:

Dirigirse al menú de: Utilerías / Configuración General del Sistema.

1. Hacer clic sobre la pestaña de: **Ventas2**, tal como se muestra en la siguiente imagen:



Configuración General del Sistema		
Empresa Otros Ventas Ventas2 Caja - Pur	into de Venta Inventario Compras Contabilidad SAIT Distribuido	_
Manejo de Promociones Usar Promociones (Versión Básica) Usar Promociones (Versión Mejorada) Usar precios según volumen de venta Incluir descuento en el precio	Manejo de Descuentos Catálogo de Clientes Mostrar columna de: Nostrar columna de: % Impuesto para el cliente Descuento 2 % de Retención 1 % de Retención 2 % de Retención 2 Al agregar clientes usar 1	
Otras opciones de Ventas Preguntar sucursal del cliente Validar RFC de clientes eventuales Presentar automáticamente substitutos Confirmar antes de procesar documento Usar COD como forma de pago Mostrar aviso con observaciones del cliente Decimales en Cantidad Decimales en Precio Decimales en %Desc 2	Orden de aplicación de descuentos en cascada: Tipo Posición Descuento en Factura Descuento del Cliente Descuento en Partida Descuento en Partida Descuento en Partida Clave Cliente Documento Nota Tiempo de entrega días Cerrar	

En la sección de Manejo de Promociones, hacer clic sobre la opción "Usar Promociones (Versión Mejorada)"

Una vez seleccionada la opción, deberá hacer clic en el botón [Cerrar].

Salir de SAIT y volver a entrar para que los cambios surtan efecto.

### Agregar Promociones

Ir al menú de: Ventas / Descuentos y Promociones / Promociones / Seleccionar la opción de [Agregar].

- Definir el período en el que permanecerá vigente la promoción.
- En caso de contar con el servicio de enlace de sucursales, puede indicar las sucursales en las que se aplicará la promoción. Si se deja en blanco, la promoción se aplicará en todas las sucursales.
- De ser necesario, puede definir la promoción para un cliente en específico. Si no se asigna ningún cliente, se van a considerar todos los clientes para la promoción.
- Indicar si la promoción se va a aplicar para las ventas de contado y/o de crédito.
- Indicar si la promoción se va a aplicar para un Grupo de Articulo o para un Articulo en particular.
- Grupo de Artículos: En esta opción se podrá aplicar la promoción para una Línea, Familia, Categoría o Departamento.
- Un Articulo: En esta opción se podrá aplicar la promoción para un artículo en particular, permitiendo definir directamente el precio incluyendo el IVA.

Para agregar la promoción, deberá hacer clic en el botón [Grabar].



Agregar Promoción			
	Veces que se ha aplicado 0		
Período que durará la promoción Suci Inicia 27-Dic-2018 00:00 Termina 27-Dic-2018 23:59	ursales en donde se aplicará la promoción		
Sep	arar claves usando comas. Ejemplo: 1,2,3		
Cliente 0 CONTADO	?		
Tipo Un Artículo 👻	Aplicar a ventas de: 🔽 Contado 🔽 Crédito		
Artículo SAE 40 ?	ACEITE MULTIGRADO SAE 40		
Promoción a aplicar: % de <u>D</u> escuento 20.00 % <u>P</u> recio con IVA 0.000 Límitar a pr	Normal     Promoción       PESOS     20.00%       Precio Sin IVA     29.10       Precio Público     33.76       27.00		
Agregar <u>C</u> errar IMPORTANTE Las restricciones que se dejen en blanco, no se considerarán			

## **Modificar Promociones**

Ir al menú de Ventas / Descuentos y Promociones / Promociones.

Una vez seleccionado el registro deseado dar clic en la opción [Modificar].

Realizar las modificaciones necesarias y dar clic en [Modificar].

Modificar Promoción	x
Veces que se ha aplicado 0	
Período que durará la promoción Sucursales en donde se aplicará la promoción	
Termina 27-Dic-2018 23:59 Separar claves usando comas. Ejemplo: 1.2.3	
<u>Cliente</u> 0 CONTADO ?	
Tipo Un Artículo   Aplicar a ventas de:   Contado   Crédito	
Artículo SAE 40 ? ACEITE MULTIGRADO SAE 40	
Promoción a aplicar:       % de Descuento       20.00 %         Precio con IVA       Precio Sin IVA       29.10         Límitar a       promos	
<u>M</u> odificar <u>C</u> errar IMPORTANTE Las restricciones que se dejen en blanco, no se considerarán	

-



## **Eliminar Promociones**

Ir al menú de Ventas / Descuentos y Promociones / Promociones.

Una vez seleccionado el registro deseado dar clic en la opción [Eliminar].

De manera informativa se muestra la información anteriormente capturada.

Si la información que desea eliminar es la correcta dar clic en [Eliminar].

S Eliminar Promoción			
Veces que se ha aplicado         Período que durará la promoción         Inicia       27-Dic-2018         00:00         Termina       27-Dic-2018         23:59         Separar claves usando comas. Ejemplo: 1,2,3	0		
Cliente       0 CONTADO         Tipo       Un Artículo       ✓       Aplicar a ventas de:       ✓       Contado       ✓       Cré         Artículo       SAE 40       ?       ACEITE MULTIGRADO SAE 40  <	dito		
Promoción a aplicar:       Normal       Promoció         % de Descuento       20.00 %         Precio Con IVA       Precio Público       33.76         Límitar a       promos	n 		
<u>Eliminar</u> IMPORTANTE Las restricciones que se dejen en blanco, no se considerarán			

### Exportar Catálogo de Promociones a Excel

Este proceso es muy sencillo lo único que se tiene que hacer es:

En el menú de menú de Ventas / Descuentos y Promociones / Promociones, seleccionar la opción de [Excel] y listo.

